

**Business Broker leverer
overblik og handlekraft
– det skaber resultater!**

Om Business Broker A/S

Business Broker har siden etableringen i 2001 medvirket i et betydeligt antal virksomhedsoverdragelser. Vores kunder er virksomheder med en årlig omsætning op til ca. 250 mio. kr.

Fortrolighed

Business Broker modtager fortrolige informationer i tilknytning til alle projekter vedrørende ejerskifte. Vi er underlagt tavshedspligt og er forpligtet til at behandle oplysninger vedrørende virksomheden strengt fortroligt. I opgavernes løbetid forpligter Business Broker sig desuden til ikke at påtage sig opgaver, der kan føre til interessekonflikter med aktuelle kunder.

Ring **70 270 225**
for en fortrolig og
uforpligtende dialog.

For referencer se:

www.business-broker.dk/da/referencer

Din professionelle partner ved et salg

Når du som virksomhedsejer ønsker at sælge din virksomhed, tilbyder vi kompetent og erfaren rådgivning. Med Business Broker som tovholder føres du sikkert gennem alle faser af en salgsproces inkl. forhandling af aftalegrundlag.

Salgsprocessens faser:

Fase 1: Strategisk afklaring

- Vurdering af salgbarhed
- Værdiberegning
- Tidsplan for salgsproces

Fase 2: Salgsmodning

- Dokumentation
- Værdioptimering
- Ejendomme - evt. separat selskab
- Arbejdskapital
- Indtjening justeret for ekstraordinære forhold

Fase 3: Transaktion

- Virksomhedspræsentation/salgsprospekt
- Køberkandidater prioriteres i logbog og kontaktes
- Forhandling af rammeaftale/Letter of Intent
- Klargøring af "datarum" og due diligence
- Endelig aktieoverdragelsesaftale og closing

Fase 4: Efter salget

- Strategiprojekt og 100 dages plan ved fusionsmodel
- Sikring af evt. aftalt earn out/variabel merpris

- Vi påtager os rollen som projektleder i salgsforløbet, så ledelsen kan bevare det nødvendige fokus på driften.
- Ofte finder vi strategiske købere, der kan udnytte synergieffekter og derfor er parate til at betale en højere pris, end virksomheden isoleret set er værd.
- Værdiberegning og handlingsplan vedr. salgsmodning tilbydes som separat ydelse.
- Starten på dialogen med Business Broker A/S er et uforpligtende introduktionsmøde. Derefter fremsender vi et skræddersyet oplæg til samarbejde vedr. den konkrete opgave.

